شركات الوقود تشكو من عدم توفر البنية التحتية في المعبر البديل

السلطة تطالب إسرائيل بالتراجع عن إغلاق معبر الشجاعية

كتب حامد جاد:

لم تحظ جهود المسؤولين عن المعابر في السلطة الفلسطينية باستجابة الجانب الإسرائيلي لمطالبهم المتعلقة بمواصلة تشغيل معبر الشجاعية «ناحل عوز» الخاص بتزويد القطاع بمشتقات الوقود وغاز الطهي.

وأعلن رائد فتوح، مسؤول لجنة تنسيق دخول البضائع أن مدير عام المعابر نظمي مهنا، ووكيل وزارة الاقتصاد الوطني ناصر السراج عضو اللجنة العليا لشؤون المعابر، واصلا على مدار الأيام الأخيرة الماضية جهودهما واتصالاتهما مع المسؤولين في الجانب الإسرائيلي عن المعابر، من أجل التراجع عن القرار الإسرائيلي القاضي بإغلاق معبر «ناحل عوز» تدريجياً واستبداله بمعبر «كرم أبو سالم» لإدخال الوقود إلى غزة.

وبيّن فتوح في حديث لـ«الأيام» أن الجانب الإسرائيلي عمد خلال الأسابيع الثلاثة الماضية إلى إدخال كميات محدودة من السولار الصناعي اللازم لتشغيل محطة كهرباء غزة عبر معبر كرم أبو سالم، ونوه إلى أنه تم عبر المعبر ذاته وللمرة الأولى إدخال كمية من غاز الطهي يوم الخميس الماضي تقدر بنحو ٤٠ طناً.

وأشار إلى أنه لم يتم تشغيل معبر ناحل عوز منذ الأربعاء الماضي، ولفت إلى أن ذلك لا يعني أنه تم إغلاق المعبر كليا، إذ إن الجانب الإسرائيلي لجأ مؤخراً إلى خفض عدد أيام العمل في المعبر إلى يومين فقط أسبوعيا، ما يعكس توجهاته الرامية إلى إغلاق هذا المعبر بشكل تدريجي.

ولفت فتوح إلى أنه منذ أن أعلن الجانب الإسرائيلي في منتصف الأسبوع الماضي نيته إغلاق معبر الشجاعية تدريجيا، شرع المسؤولون في السلطة بإجراء اتصالاتهم إلا أن الجانب الإسرائيلي لم يستجب.

وبيّن أنه ليس هناك من اتفاق بين السلطة والجانب الإسرائيلي لاستخدام معبر كرم أبو سالم كمعبر لتزويد القطاع بالبضائع والوقود، إذ يقتصر عمل هذا المعبر المصنف كمنفذ لإدخال المساعدات الإنسانية خاصة السلع الواردة من مصر، إلا أن الجانب الإسرائيلي شرع مؤخراً بأعمال توسعة للمعبر ما يدل على نية الاحتلال تحويله إلى معبر أساسي لإدخال البضائع.

ونوه فتوح إلى أن الجانب الإسرائيلي أغلق، أمس، معبري الشجاعية والمنطار، وعمل على فتح معبر كرم أبو سالم أمام دخول حمولة نحو ٩٠ شاحنة من المساعدات والسلع الخاصة بالقطاعين التجاري والزراعي.

من جهته، بحث رئيس جمعية شركات الوقود محمود الشوا خلال اجتماع عقده مع المسؤولين في هيئة البترول، أمس، في مقر الأخيرة ما ترتب على تجربة إدخال حمولة شاحنتين من الغاز «٤١ طناً» الخميس الماضي، ولفت إلى أنه تم إطلاع الهيئة على الإشكالات الفنية المترتبة على عدم تهيئة البنية التحتية اللازمة لنقل الغاز، إذ إن الجانب الإسرائيلي عمل على تحديد خط واحد من أنابيب نقل الغاز، في حين أن تزويد القطاع باحتياجاته من الغاز يتطلب وجود شبكة من تمديدات النقل على غرار ما هو قائم في معبر ناحل عوز.

وأكد الشوا أهمية الدور الذي يلعبه رئيس هيئة البترول أمين بشير في حث الجانب الإسرائيلي على استكمال المتطلبات الفنية والتقنية اللازمة لتزويد القطاع بالغاز وسائر مشتقات البترول.

وأوضح الشوا أن رئاسة جمعية شركات الوقود طالبت بشير بإقامة مركز توزيع تابع لمعبر كرم أبو سالم كي يتم إدخال الغاز بالكميات المناسبة، وثمن في هذا السياق الجهود التي يبذلها بشير في معالجة أزمة نقص الغاز وتزويد القطاع بالكميات اللازمة من مشتقات الوقود.

ونوه الشوا إلى أن العمل مازال جارياً في معبر الشجاعية، وتوقع أن يضخ الجانب الإسرائيلي اليوم كمية من غاز الطهي إلى القطاع عبره في اليومين اللذين يعمل فيهما.

ضمن جناح ضم ٦ شركات

"بيتا" يختتم مشاركته بدبي في معرض "جيتكس ٢٠٠٩"

رام الله - «الأيام»: اختتم اتحاد شركات أنظمة المعلومات - «بيتا» مشاركته في معرض «جيتكس ٢٠٠٩»، الذي عقد في مركز دبي الدولي للمؤتمرات والمعارض، بمشاركة كبريات شركات التكنولوجيا والاتصالات الخليجية والإقليمية والدولية.

وتمكنت ٦ شركات فلسطينية من المشاركة في المعرض، برغم الصعوبات التي أدت الى عدم تمكن شركة «الطارق» من قطاع غزة من مغادرة القطاع في آخر لحظة، وقدمت هذه الشركات العديد من الأنظمة المتنوعة الجاهزة للترويج في السوق الاماراتية والخليجية والعربية بصورة عامة، علما بأن عددا من هذه الأنظمة قد تم تطبيقه فعلا في عدد من هذه الدول، ما يؤكد قدرة قطاع التكنولوجيا الفلسطيني على المنافسة في السوق الاقليمية.

وعلى الرغم من الوجود المكثف للشركات العالمية ولأجنحة العديد من الدول التي تعتبر ذات ميزات تنافسية كبيرة، الا أن المنتجات الفلسطينية كان لها حضورها الجيد في المعرض، وقد أمّ الجناح الفلسطيني عدد كبير من رواد المعرض الذي امتد على مساحة عشر صالات كبرى، وفاق عدد زواره ١٣٠ ألف زائر.

واعتبر علاء علاء الدين، رئيس مجلس إدارة الاتحاد، أن مشاركته كانت فرصة لتعزيز التواصل مع شركات تكنولوجيا المعلومات والاتصالات الإقليمية والدولية، ولإبراز ما حققته الشركات المحلية في هذا المجال.

وقال علاء الدين: «لقد مثلت المشاركة الفلسطينية في معرض جيتكس محطة في غاية الأهمية للتعرف على آخر التطورات في قطاع التكنولوجيا الاقليمي، وخصوصا اذا أدركنا مدى تسارع وتيرة تطور ونمو هذا القطاع وأثره الحيوي على مختلف عناصر الاقتصاد بصورة عامة»، كما تقدم علاء الدين بالشكر للوكالة الأميركية للتنمية الدولية (USAID) على الدعم الذي قدمته للقطاع من خلال دعم المشاركة في المعرض.

من ناحيته، أكد سعد عبد الهادي، أمين سر الاتحاد، عضو الوفد المشارك في المعرض أن «قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات لدينا قد حقق قفزات نوعية، وهذا ما ينبغي أن نعمل على تعزيزه، وإبرازه أمام العالم».

وقال عبد الهادي «على الرغم من الوضع الاقتصادي الصعب الناتج عن الاحتلال الإسرائيلي وإجراءاته، الا أن قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، أثبت المرونة اللازمة التي تؤهله لتجاوز كافة العراقيل، وتحقيق معدلات نمو لافتة، حتى بات يشكل نموذجا، وقصة نجاح متميزة بكل المقاييس».

بدوره، ذكر ايهاب الجعبري مدير دائرة تطوير تكنولوجيا المعلومات والاتصالات في شركة «كارانا»، أن دعم الشركة والوكالة الأميركية للتنمية الدولية (USAID)، للمشاركة في المعرض، قد هدف الى تمكين الشركات الفلسطينية من تسويق منتجاتها في السوق الإماراتية وسائر أسواق الخليج، باعتبار ذلك عنصراً رئيسياً من عناصر استراتيجية القطاع التي تم العمل المشترك على تطويرها من قبل الاتحاد والوكالة. وبين أن دعم المشاركة الفلسطينية في «جيتكس ٢٠٠٩»، يعتبر جانبا من برامج الوكالة الأميركية للتنمية الدولية من أجل الارتقاء بقطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، وتمكينه من تحقيق شراكات اقليمية متقدمة.

يذكر أن المشاركة الفلسطينية في المعرض قد تمت بتنظيم «بيتا»، وبدعم من مشروع «تطوير القطاعات الاقتصادية وترويج الاستثمار في الأراضي الفلسطينية» المتفرع عن مشروع «تطوير الاقتصاد الفلسطيني» المعروف باسم (EDIP) والذي تنفذه شركة «كارانا»، بتمويل من الوكالة الأميركية للتنمية الدولية.

يشار إلى أن الشركات التي شاركت بعرض منتجاتها في جناح فلسطين هي: الاسراء، جافا دوت نت، وداتا ست، والأندلس، وبيسان، والناشر، بينما لم تتمكن شركة الطارق من المشاركة لتعذر خروج ممثليها من قطاع غزة

"زراعة جنين" تختتم دورة تدريبية في إدارة مزارع الأغنام

جنين - «الأيام»: اختتمت، أمس، مديرية زراعة محافظة جنين، دورة تدريبية للمزارعين في محطة بيت قاد الزراعية، نظمتها في إطار مشروع إعادة إنعاش ودعم القطاع الزراعي في مجال المجترات الصغيرة.

وقال المهندس وجدي بشارات، مدير الزراعة، إن هذه الدورة استهدفت ١٢٠مزارعا من المستفيدين من هذا المشروع المنفذ من قبل منظمة الأغذية والزراعة العالمية، ووزارة الزراعة، وبتمويل من حكومة اليابان، ويستهدف قريتي جلبون وفقوعة في محافظة جنين، وقريتي عين البيضاء وعاطوف في محافظة طوباس، وقريتي عقربا وبيت فوريك في محافظة نابلس.

وأضاف بشارات، إن هذا المشروع يأتي تمشيا مع سياسات وإستراتيجيات وزارة الزراعة الرامية إلى النهوض بقطاع الثروة الحيوانية، ورفع كفاءة العاملين فيه نظرا لما يعانيه هذا القطاع من مشكلة التقلص المستمر في مساحات المراعي الخضراء، وعدم حرية الرعي في معظم المناطق، وفقر المراعي وانخفاض خصوبتها، نتيجة للتفاوت بكميات الأمطار، ما يؤثر سلبا على تربية الأغنام المحلية.

وتابع «من هنا كان التوجه إلى طريقة التربية لتسكين هذه الأغنام وتحسين إنتاجيتها، وإدخال الطرق والتقنيات الحديثة، بحيث يمكن التحول من التربية التقليدية إلى التربية شبه المكثفة التي تمكن المزارع من تحسين العائد من أغنامه».

وحضر البرنامج التدريبي في ختام الدورة، المهندس الزراعي حسام الهدهد، نائب مدير مشروع إعادة إنعاش القطاع الزراعي، والمهندس الزراعي عمر كالوتي، مستشار الثروة الحيوانية في منظمة الأغذية والزراعة العالمية «الفاو»، والمهندس الزراعي محمود فطافطة، منسق المشروع، وطاقم العاملين في محطة بيت قاد الزراعية، حيث تم استعراض المحاضرات النظرية والتطبيقات العملية للعمليات الحقلية بمزارع الأغنام.

وقال بشارات، إن هذا الجهد الختامي لبرنامج تدريبي على إدارة مزارع الأغنام، استمر على مدار الستة شهور الماضية، استهدف حوالي ٢٠٠ مدرب، فيما عمل المشروع على تزويد ١٠٠حظيرة لتربية الأغنام، وحفر ٢٠بئرا زراعية، وتزويد المربين بالمشارب والمعالف والمرشات اللازمة لمكافحة الطفيليات الخارجية.

نابلس: "سوق فلسطين المالية" تستقبل وفداً من طالبات مدرسة الجديدة الثانوية

نابلس - «الأيام»: استقبلت سوق فلسطين للأوراق المالية بمقرها الرئيس بمدينة نابلس، وفداً من طالبات مدرسة الجديدة الثانوية للبنات بمدينة جنين، ضمن فعاليات برنامج التوعية الاستثمارية في السوق لتعريف الطلاب بسوق الأسهم الفلسطيني وقطاع الأوراق المالية.

وتخللت الزيارة محاضرة تعريفية حول نشأة السوق المالية خلال اثني عشر عاما من العمل، قدمت من خلالها رناد الاغبر من قسم التوعية الاستثمارية والعلاقات العامة، تعريفا بأقسام السوق ودوائرها ومهام عملها والشركات الاعضاء والشركات المدرجة في السوق البالغة ثماني وثلاثين شركة.

كما تناولت المحاضرة الأنشطة التي تقوم بها السوق لخلق حالة متقدمة من الوعي الاستثماري لدى فئة الشباب خصوصا في المرحلة الثانوية والجامعات، لتمكينهم من امتلاك المعرفة بقضايا الاستثمار إيمانا من السوق بأن طلبة اليوم هم مستثمرو الغد.

وأعربت الطالبات المشاركات عن استفادتهن من الزيارة ومن المحاضرة التعريفية التي أجابت عن كافة الاستفسارات التي تجول في أذهانهن، مؤكدات أهمية تكرار مثل هذه الزيارات لبورصة فلسطين للتعرف عن كثب على كل ما يتعلق بعمل السوق.

موظف في بنك الأردن يفوز بشاشة بلازما في حملة سبيتاني الرمضانية

رام الله - «الأيام»: فاز الموظف في بنك الاردن عصام عمر نزال من مدينة قلقيلية بجائزة قيمة من شركة اكرم سبيتاني عبارة عن شاشة تلفزيونية من نوع بلازما صناعة شركة «ال جي» العالمية، من خلال حملة رمضان الخاصة بموظفي البنوك (حتى ١٠٪ كاش باك عند الشراء على عرض شهر ٩)، التي اطلقتها الشركة من خلال قسم البنوك فيها باشراف طارق ابو الهوى.

وتم استلام الجائزة في فرع بنك الاردن في مدينة رام الله، بحضور عبد الله القريوتي، مدير تسهيلات فروع البنك في فلسطين - الإدارة الإقليمية، وطارق ابو الهوى، مدير قسم البنوك في« سبيتاني»، واياد صلاح مسؤول منطقة رام الله والوسط في شركة اكرم سبيتاني.

وأعرب القريوتي عن اعتزازه بالعلاقة الممتدة مع «سبيتاني» التي تقوم باطلاق الكثير من الحملات التسويقية التي يفوز فيها المواطنون .. وهذا ما نراه اليوم حيث فاز احد موظفينا بجائزة قيمة.

وقال، إن «سبيتاني» شركة رائدة وتنتهج وسائل رائعة لترويج السلع بطرق فريدة مميزة وممتازة تثير الاعجاب من سحوبات دورية في مواسم معينة او خصومات نقدية او اعادة مبالغ «كاش باك».

وابدى الفائز سعادته بالجائزة وبشركة «سبيتاني» التي هي سباقة فعلا في هذا المجال، داعيا الى الاستمرار في هذه الحملات التسويقية.

واضاف، انه فوجئ بالجائزة التي سوف تحفزه على تشجيع الاهل والاقارب والاصدقاء الى اعتماد «سبيتاني» في الحصول على مشترياتهم .

واشار ابو الهوى الى ان الهدف من هذه الحملات هو تشجيع الزبائن على الشراء، من خلال التسهيل عليهم بطريقة التقسيط المريحة، ورصد جوائز قيمة تترك في نفوسهم اجمل الانطباعات، واعدا بالاستمرار في حملات مشابهة ومفاجئة للزبائن خاصة موظفي البنوك الذين ينوف عددهم على ٤٠٠٠ موظف معظمهم من ذوي الدخل المحدود من الشباب الذين يستعدون للتأهل وفتح بيوت الزوجية من خلال التخفيف من اعبائهم تلك.

وقال اياد صلاح، مسؤول منطقة رام الله والوسط في «سبيتاني»، ان الشركة تصر في مثل هذه الحملات على الشفافية الكاملة، لذلك تسلم الجوائز باشراف كبار مسؤولي البنوك التي يفوز فيها موظفون.

واكد ان الحملات والسحوبات سوف تتواصل على مدار العام، وقال «ترقبوا مفاجآت كبيرة وعروضا متنوعة منها عرض ١٠٪ الذي سيتم اطلاقه بعد اسبوعين، ويشمل البنوك وجميع المؤسسات».

PALTRADE
PALESTINE TRADE CENTER

دعوة للاشتراك

البرنامج الاول من نوعه في فلسطين

برنامج تطوير وترويج الصادرات

دورة متقدمة في دخول السوق والتوزيع

رام الله

1 –5 تشرين الثاني 2009

في اطار مشروع تعزيز قدرات شركات القطاع الخاص الفلسطيني من خلال الدورات التدريبية المنفذ من قبل مركز التجارة الفلسطيني – بال تريد بالتعاون مع برنامج تنمية القطاع الخاص للمؤسسة الالمانية للتعاون الفني GTZ يقوم مركز التجارة الفلسطيني بعقد دورة تدريبية متقدمة في دخول السوق والتوزيع للمعنيين من المدراء والموظفين المختصين للشركات المصدرة والتي تنوي التصدير ، هذه الدورة تعتبر الثالثة ضمن سلسلة مكونة من اربعة دورات متكاملة ضمن برنامج تطوير وترويج الصادرات والذي يهدف الى تعزيزقدرات شركات القطاع الخاص الفلسطيني في مجال تطوير وترويج الصادرات وتزويدها بالمعلومات والمنهجيات اللازمة لتوسيع خياراتها التصديرية .

تم تطوير البرنامج والمادة التدريبية من خلال الخبيرة الدولية نادين باربيير بالتعاون مع بالتريد وسيتم تقديم البرنامج من خلال شركات محلية تم تدريبها من خلال برنامج تدريب مدربين تم تقديمه من قبل الخبيرة الدولية وتم عقده خلال شهر اب 2009

الدورات الاضافية التي يشملها برنامج تطوير وترويج الصادرات ومواعيد عقدها في رام الله :

دورة متقدمة في تمويل التجارة الدولية 15 – 19 تشرين ثاني 2009

المواضيع الرئيسية في الدورة متقدمة في دخول السوق والتوزيع

Perform basic strategic needs assessments

Identify and evaluate market entry and distribution options

Identify and evaluate appropriate partners for any given international venture;

Identify the factors in setting up and managing international partnerships and trade

لغة التدريب الاساسية العربية والمادة التدريبية الانجليزية/ثنائي بشترط بالمشترك معرفة جيدة باللغة الانجليزية

مدة التدريب: 40 ساعة تدريبية من 1 الى 5 تشرين الثاني 2009 من 8:30 صباحاً وحتى 4:30 مساء

رسوم الاشتراك بالبرنامج 200 دولار امريكي فقط للدورة الواحدة

نود التنويه الى ان العدد محدود لذا في حال رغبتكم في المشاركة يرجى العمل على التسجيل حتى تاريخ 29 تشرين اول 2009.

لمزيد من المعلومات الرجاء الاتصال مع مركز التجارة الفلسطيني بال تريد/ دائرة تطوير التجارة

على الهواتف التالية: 8383-240-02 جوال 0599680789

الاولوية لمن يحجز مسبقاً

نابلس: توقيع اتفاقية تعاون ثلاثية بين شركة "بيتي" وجامعتي النجاح و"رين" الفرنسية

المشاركون في توقيع الاتفاقية. (عدسة: «الايام»)

كتب غازي بني عودة:

وقعت جامعتا النجاح الوطنية و«رين» الفرنسية وشركة بيتي للاستثمار العقاري اتفاقية تعاون ثلاثية بالتعاون مع بلدية نابلس، أمس.

ووقع الاتفاقية عن جامعة النجاح د. ماهر النتشة، نائب رئيس الجامعة للشؤون الأكاديمية، وعن جامعة «رين» البروفسور أرمل هيويت، مدير معهد الدراسات والتخطيط، وبشار المصري، رئيس مجلس إدارة شركة بيتي للاستثمار العقاري، وذلك بحضور ومشاركة المهندس عدلي يعيش رئيس بلدية نابلس، والدكتور علي حمدان، مدير المراكز العلمية في جامعة النجاح.

وتنص الاتفاقية على التعاون الأكاديمي والعلمي والعملي بين مختلف أطرافها من حيث انجاز الأبحاث العلمية وتطبيقها عمليا وتدريب الطلبة على ارض الواقع من خلال ما تتيحه أعمال ومشاريع شركة «بيتي» في الوقت الحاضر، وما قد يترتب على انضمام بلدية نابلس رسميا للاتفاقية في المستقبل، كما أنها ستتيح إلى جانب ذلك تمكين القطاع الخاص من الحصول على المهارات العلمية التي توفرها الجامعات الموقعة عليها.

ورحب النتشة بتوقيع الاتفاقية الثلاثية، معربا عن امله في ان تنضم بلدية نابلس لجامعتي النجاح ورين وشركة بيتي وتوقعها رسميا.

وأوضح أن توقيع الاتفاقية يندرج في نطاق ترجمة رسالة جامعة النجاح التي تقوم على التفاعل مع المجتمع وخدمته إلى جانب توفير العلم والمهارات الفنية.

وأشار إلى ان الاتفاقية تنطوي على أهمية خاصة نظرا لأنها تضم إلى جانب الجامعتين ممثلين عن القطاع الخاص، وأهمية توجيه الأبحاث العلمية للناحية التطبيقية التي تعتبر جزءاً رئيساً من مكوناتها وأهدافها، عوضا عما تتيحه من تبادل للخبرات العلمية والعملية بين الأطراف الموقعة لاسيما خبرات جامعة رين الفرنسية في المجال العمراني.

وأكد يعيش على دور جامعة النجاح الوطنية العلمي والعملي في خدمة وقيادة المجتمع الفلسطيني معربا عن سعادته بتعاون البلدية وشراكتها في هذه الاتفاقية.

وأوضح ان المعوقات التي تواجه مختلف المشاريع والخطط بسبب الاحتلال والظروف السياسية التي تعيشها الأراضي الفلسطينية لن تحول دون الاستمرار في العمل والتخطيط لبناء وتطوير فلسطين .

ووصف المصري الاتفاقية بأنها نادرة من نوعها في فلسطين نظرا لما تتيحه من شراكة وتعاون بين عدة أطراف متباينة في ميادين عملها المتداخلة في جوهر أهدافها.

وأوضح أن أهمية الاتفاقية لا تكمن فقط في رفع المستوى التعليمي الذي تقوده الجامعة بل بتوفير فرص التدريب العملية للخريجين أيضا.

ونوه المصري، وهو عضو في مجلس ادارة جامعة النجاح إلى جانب رئاسته مجلس ادارة شركة بيتي، إلى اهتمام الجامعة وسعيها المستمر لتطوير التعليم وتوسعة دائرته.

وأشار إلى أن مختصين من جامعة النجاح برئاسة د. علي عبد الحميد وفنيي الشركة وخبراء أجانب قادوا العمل في التخطيط لإنشاء مدينة روابي التي تعكف شركة بيتي على انجازها، لافتا إلى ان الاعمال الانشائية في المدينة ستباشر قريبا.

واكد اهمية الاتفاق الذي تم التوقيع عليه للدارسين والمختصين في جامعتي النجاح الوطنية و«رين» الفرنسية، لافتا إلى جاهزية شركة «بيتي» لدعم الاتفاقية بأي طريقة ممكنة.

واعرب عن امله في ان يترجم التوقيع على هذه الاتفاقية على المخططات اللاحقة التي ستنفذها الشركة، وان يصار للافادة من الخبرات الفلسطينية لفتح فرص عمل تسهم في عملية التطوير على مختلف الصعد.

ونوه هيويت إلى ان الافادة من هذه الاتفاقية ستشمل كافة الاطراف بما في ذلك الجامعة الفرنسية وطلبتها في مجالات البحث العلمي وترجمته على الارض.

واشار إلى ما يجري من تركيز على الربط بين الابحاث العلمية وتطبيقاتها العملية على الارض في مختبرات جامعة «رين»، موضحا ان الجامعة تعمل على تخريج مهنيين وخبراء وليس مجرد اكاديميين مثقفين ومتعلمين.

وقال «في الحياة العملية نحتاج إلى كفاءة اعلى مما يتطلبه العمل الاكاديمي في الجامعات لاننا بحاجة إلى الخبرات العملية، وهذا ما سيتيحه العمل مع شركة بيتي وبلدية نابلس للطلبة».

واوضح ان الاتفاقية تهدف في احد اجزائها الى دعم البحث العلمي، مشيرا إلى انها «تختلف عن الاتفاقات الاخرى وستجسد نوعا من تبادل المعرفة والخبرات والفائدة بين الاطراف الموقعة عليها».

وأشار حمدان إلى أن توقيع الاتفاقية جاء امتدادا وتتويجا لتعاون متصل بين جامعة النجاح والجامعات الفرنسية وشركة بيتي، لافتا إلى أن طاقما استشاريا من جامعة النجاح كان اشرف على المخطط الهيكلي الخاص بالمدينة التي تعكف الشركة على تشييدها.

ونوه إلى ان الامر قد يتطور كي يشمل لاحقا البلدية وانجاز المخطط الشمولي لمدينة نابلس والتجمعات السكانية المحيطة بها، موضحا ان الاتفاقية تتضمن برنامجاً تدريبياً عملياً مكثفاً يشمل القطاع الخاص ايضاً.

PALTRADE
PALESTINE TRADE CENTER

Vacancy

Financial and Administrative Manager

Paltrade’s purpose is to lead the development of Palestinian trade as a driving force for sustainable national economic growth. As the National Trade Development Organization (NTDO) and a membership of more than 300 Palestinian leading businesses, PalTrade advocates a competitive, enabling business environment and is dedicated to improving trade competitiveness through trade promotion and capacity building.

PalTrade is seeking candidates to fill the position of Financial and Administrative Manager. Reporting to the Chief Executive Officer, the Financial and Administrative Manager will be a member of Paltrade‘s management team. She/He will be based in Paltrade’s Ramallah office and will be expected to manage financial functions for the organization, including branch and regional trade offices. She/He will establish and monitor systems and procedures to ensure compliance with accounting principles, institution‘s bylaws, manuals, regulations, and audit requirements.

DUTIES AND RESPONSIBILITIES

1 .Manages the day-to-day operations of the financial department, ensuring completeness and accuracy of financial information.
2 .Designs and manages an effective internal control structure, ensuring compliance with institution‘s and donors‘ policies and regulations and facilitating the daily operation of the institution.
3 .Coordinates and produces budgets, ensures departments‘ compliance with the set budgets, compares budget with actual figures, and reports variances.
4 .Produces different types of financial reports and analyses for internal and external users on monthly, quarterly, semi-annually, annually, and other basis.
5 .Assists in managing the institution’s human resources.
6 .Manages all procurements of the institution.
7 .Designs, reviews, and manages contracts with donors, employees, suppliers, and others.
8 .Manages and consolidates accounting and financial transactions and information of the institution‘s braches and regional trade offices.
9 .Assists the management team in the proposal writing process.
10 .Safeguards the institution’s assets and ensures compliance with the institution’s manuals, donor contracts and agreements.
11 .Oversees the department personnel, which include accounting, contracting, and administrative units.
12 .Works with internal, external auditors and/or donors’ representatives in completing different types of institution‘s and projects’ audits.
13 .Represents the organization at various business, donors and partners meetings; promotes existing and new programs and/or policies.
14 .Performs miscellaneous job-related duties as assigned by the Chief Executive Officer.

MINIMUM JOB REQUIREMENTS:

Bachelor’s degree in Finance, Accounting or other relevant field, minimum of 7 years of work experience, with at least 5 years experience in a managerial capacity. A Masters degree in Finance, Accounting or relevant fields is desirable.

KNOWLEDGE AND SKILLS REQUIRED:

- Knowledge of non-profit organizations’ accounting systems, grant accounting, and internal controls.
- Knowledge of donors funding regulations and policies.
- Knowledge of audit methodology and approaches.
- Knowledge of budgeting process and contracting.
- Knowledge of forecasting and proposal writing.
- Strong supervisory, interpersonal and staff support skills. Ability to motivate and lead employees and encourage decisions to be made within a team environment.
- Proven knowledge of the different accounting and computer-based spreadsheets, reports and presentations.
- Strong analytic skill.

Professionals who possess the minimum requirement are encouraged to submit their resumes, together with a covering letter expressing their interests, work experience and salary history before Wednesday November 4th, 2009.

Application should be addressed to:
Human Resource Department
Palestine Trade Center-PalTrade
Job Title: Financial and Administrative Manager
E-mail: hr@paltrade.org

سلطة النقد الفلسطينية — نشرة أسعار العملات:

العملة	شراء	بيع
دولار/ شيكل	٣.٦٨٦٠	٣.٦٩٣٠
دولار/ دينار أردني	٠.٧٠٨٠	٠.٧١٠٠
دينار أردني/ شيكل	٥.١٩١٥	٥.٢١٦١
جنيه استرليني/ دولار	١.٦٣٠٥	١.٦٣١٠
دولار/ فرنك سويسري	١.٠٠٨٥	١.٠٠٩٠
يورو/ دولار	١.٥٠٠٠	١.٥٠٠٦
دولار/ ين ياباني	٩٢.٠٤٠	٩٢.٠٩٠

أسعار المعادن الثمينة: أونصة الذهب ١٠٥٤.٩٥ دولار. أونصة الفضة ١٧.٦٨٥ دولار.